

# قرارداد اعطای نمایندگی فروش

## ماده ۱. طرفین قرارداد

۱.۱. شرکت ..... به مدیریت آقای ..... فرزند .....  
شماره شناسنامه ..... صادره از ..... متولد .....  
ساکن ..... تلفن ..... پست الکترونیکی.....  
فکس ..... که در این قرارداد اختصاراً فروشنده نامیده می‌شود.  
۲.۱. آقای..... فرزند ..... شماره شناسنامه .....  
صادر از ..... متولد ..... ساکن ..... تلفن .....  
که در این قرارداد اختصاراً نماینده نامیده می‌شود.

## ماده ۲. موضوع قرارداد

اعطای نمایندگی فروش و خدمات پس از فروش ..... با نشان و علامت ثبت شده ..... محصول شرکت ..... با شرایط قیمت گذاری و ضمانت و خدمات پس از فروش تعیین شده از سوی فروشنده در استان/ شهر .....

## ماده ۳. مدت

مدت این قرارداد پس از حصول شرایط نمایندگی توسط نماینده، از تاریخ ..... به مدت ..... سال می‌باشد. پس از اتمام مدت قرارداد با رضایت طرفین قرارداد قابل تمدید است. در صورت عدم رضایت طرفین قرارداد قابل فسخ می باشد.

## ماده ۴. تعهدات فروشنده (تسهیلات نمایندگی فروش):

۱.۴. طرف اول متعهد می گردد در حوزه منطقه نماینده تنها از طریق نماینده مبادرت به فروش نماید.  
۲.۴. پس از دریافت نمایندگی فروش، تسهیلات زیر جهت تسهیل امر فروش در اختیار نمایندگی قرار خواهد گرفت:  
۳.۴. برخورداری از تبلیغات اجرا شده از طرف فروشنده، کاتالوگ، بروشور ، درج اطلاعات نمایندگی در سایت فروشنده و لیست محصولات جهت اطلاع رسانی بهتر.  
۴.۴. پرداخت مبلغ ..... درصد از قیمت محصول به ازای فروش به نمایندگی.  
۵.۴. پرداخت مبلغ ..... درصد از قیمت خدمات پس از فروش.  
۶.۴. معرفی متقاضیان خرید محصولات این شرکت به نمایندگی.  
۷.۴. فروشنده مکلف است حداکثر ظرف مدت زمان ..... روز کاری نسبت به ارسال سفارشات نماینده فروش که از طریق سایت داده می شوند و پس از دریافت وجه محصول، در محل ..... اقدام نماید.  
۸.۴. فروشنده مکلف است در صورت معیوب بودن محصولات طبق مفاد ذکر شده در ضمانتنامه نسبت به تعویض یا رفع عیب آنها ظرف مدت ..... روز کاری اقدام نماید.  
۹.۴. فروشنده مکلف به آموزش نصب، راه اندازی و ارائه خدمات پس از فروش دستگاه به نماینده می باشد.

## ماده ۵. تعهدات نماینده :

۱.۵. نماینده اعلام می دارد برای اولین مرحله قرارداد حداقل میزان مبلغ ..... از فروشنده خریداری نماید که مبلغ مورد نظر نقداً به شماره حساب اعلام شده از طرف فروشنده واریز خواهد شد.

۲.۵. چنانچه متقاضی خواهان کسب نمایندگی انحصاری در شهر محل فعالیت خود باشد ملزم است خرید اولیه خود را به مبلغ ..... ریال انجام دهد. برای نمایندگی غیر انحصاری حداقل خرید ..... ریال الزامی می باشد.

۳.۵. در صورت فسخ قرارداد و قطع همکاری، نماینده می‌بایست کلیه اسناد و مدارک مبادله شده را به فروشنده عودت نماید.

۴.۵. چنانچه نماینده فروش به دلایلی نیاز به فروش به نحوی خاص از قبیل فروش فوق العاده یا تخفیف ویژه داشته باشد، بایستی مراتب را کتبا به شرکت اعلام و مجوز لازم را اخذ نماید. قیمت فروش محصولات توسط نماینده فروش و با هماهنگی شرکت ..... اعلام می گردد.

۵.۵. نماینده فروش موظف است در هرماه فهرست کلیه مشتریان خود را که طی همان ماه از او خرید نموده‌اند با ذکر نام و نشانی به همراه قیمت فروشی که از طرف فروشنده داده شده است، اعلام نماید.

۶.۵. نماینده در صورت انصراف از ادامه همکاری بایستی مراتب را کتبا ۳ ماه قبل به اطلاع شرکت برساند.

۷.۵. هرگاه قرارداد و تعهدات مشهود نماینده خاتمه و یا فسخ گردد مادامی که تسویه نهایی انجام نگردد، همکاری ادامه خواهد یافت هر چند مدت قرارداد تمام شده باشد.

#### **ماده ۶. نحوه پرداخت**

کلیه سفارشات نماینده بعد از واریز نقدی مبلغ به حساب معرفی شده از طرف فروشنده ظرف ..... روز کاری ارسال خواهد شد.

#### **ماده ۷. هزینه حمل کالا**

کلیه هزینه های گمرکی و حمل و نقل کالا از کارخانه به دفتر مرکزی ایران به عهده شرکت و هزینه ارسال از دفتر مرکزی تا محل نمایندگی به عهده نماینده می باشد.

#### **ماده ۸. ضمانت**

نماینده به منظور حسن انجام کار ..... فقره چک بدون تاریخ و مبلغ هر کدام به مبلغ ..... به نام فروشنده در اختیار آن قرار می دهد.

#### **ماده ۹. مرجع حل اختلاف**

هرگاه در اجرای و تفسیر مفاد این قرارداد اختلاف بروز دهد، بدواً با مذاکره مسائل حل و فصل می‌گردد در صورتی که از طریق مذاکره قابل حل و فصل نباشد، طبق قوانین جمهوری اسلامی ایران به دادگاه ذیصلاح ارجاع داده خواهد شد.

این قرارداد به استناد ماده ۱۰ قانون مدنی و سایر مقررات جمهوری اسلامی ایران در ۹ ماده در ..... نسخه یکسان در تاریخ ..... تنظیم و به امضا و تأیید طرفین رسید.

**مهر و امضاء نماینده**

**مهر و امضاء فروشنده**

.....

.....